

# LISTE DE CONTRÔLE « FEU VERT, FEU ROUGE » RELATIVE AUX MESURES ANTITERRORISTES

## OUTIL 4

Localisation :		Bailleur :	
Mécanisme de financement :		Liste de contrôle complétée par (nom, titre) :	
Signature :		Date :	

Pour toute décision relative aux opportunités de financement, vous devez consulter les documents de référence – tels que les directives officielles d'un bailleur – afin de vous assurer qu'ils ne contredisent pas les politiques internes de votre organisation ou ne compromettent pas une approche basée sur les principes.

Les conditions particulières liées à la lutte antiterroriste ne sont pas toujours connues lorsque l'on répond à l'appel à propositions d'un nouveau bailleur ou à des mécanismes de financement jusqu'alors inexploités, mais il est important d'en tenir compte le plus tôt possible, et certainement avant de conclure tout accord ou contrat contraignants. Cela permet de s'assurer de la compatibilité avec les politiques et les normes internes et d'identifier les lignes rouges à ne pas franchir. Si la réponse est « non » à l'une des questions ci-dessous, vous devez procéder à une analyse supplémentaire et demander l'approbation de votre direction avant de prendre une décision.

### Bailleurs approuvés :

❶ Le bailleur figure-t-il sur une liste de partenaires pré-approuvés et/ou avez-vous déjà travaillé avec ce bailleur ?

OUI

NON

**Dans la négative**, demandez des informations complémentaires sur le bailleur afin de vous assurer que le partenariat ne compromet pas votre indépendance ou votre neutralité.

**2** Votre organisation a-t-elle déjà travaillé avec ce bailleur sur ce mécanisme de financement particulier ?

OUI            NON

**Dans la négative**, demandez des informations supplémentaires sur le mécanisme de financement afin de vous assurer que le partenariat ne compromet pas votre indépendance ou votre neutralité.

**3** L'opportunité de financement exige-t-elle qu'un gouvernement national ou une entité gouvernementale spécifique soit impliquée dans la mise en œuvre du projet ou dans la supervision de votre organisation ?

OUI            NON

**Si oui**, considérez scrupuleusement l'entité en question pour répondre à la question 8.

### Nature de l'opportunité :

**4** Avez-vous examiné la documentation associée au financement, et y-a-t-il adéquation stratégique et programmatique entre les objectifs et les priorités de votre organisation et ceux du bailleur ?

OUI            NON

**Si ce n'est pas le cas**, réfléchissez à l'opportunité de saisir cette occasion.

**5** L'objectif de l'opportunité de financement est-il humanitaire et non politique ?

OUI            NON

**Si non**, demandez des informations supplémentaires.

**6** Savez-vous si le bailleur a des exigences en matière de lutte contre le terrorisme ?

OUI            NON

**Si oui**, assurez-vous que ces exigences soient examinées par un conseiller juridique.

**Si non**, demandez des informations supplémentaires.

**7** Si vous avez répondu « oui » à la question précédente, êtes-vous sûr que le fait d'accepter des fonds du bailleur n'aura pas d'effets négatifs sur le respect – réel ou perçu – des principes humanitaires par votre organisation ?

OUI            NON

**Si non**, l'opportunité ne doit pas être saisie.

**8** Êtes-vous sûr que l'acceptation du financement du bailleur et des exigences liées à la lutte antiterroriste n'aura pas d'effet négatif sur la réputation de votre organisation et sur son acceptation par les bénéficiaires, les communautés locales et autres, ou n'augmentera pas les risques de protection pour la population civile ?

OUI            NON

**Si non**, l'opportunité ne doit pas être saisie.

9 Cette possibilité de financement ...

Permet-elle à votre organisation de fournir une assistance impartiale basée sur les seuls besoins ?

OUI NON

Permet-elle à votre organisation de fonctionner de manière indépendante et sans se voir imposer un programme politique, notamment en ce qui concerne la sélection des lieux et des bénéficiaires ?

OUI NON

Exige-t-elle de votre organisation qu'elle partage des données ou des informations qui vont au-delà des enquêtes standard sur le choix des bénéficiaires, et qui pourraient être utilisées à des fins sécuritaires ou militaires ?

OUI NON

**Si la réponse à l'une des questions ci-dessus est non**, l'opportunité ne doit pas être saisie.

Accès humanitaire et sécurité :

10 Avez-vous effectué une analyse du contexte, y compris une cartographie des parties prenantes, et une évaluation des risques de sécurité pour le contexte du projet ?

OUI NON

**Dans le cas contraire**, vous devez effectuer une visite sur le terrain pour identifier les principaux risques en matière de santé, de sûreté et de sécurité, et argumenter la décision d'y aller ou non. Les principaux risques et mesures d'atténuation devraient être consignés dans le document de projet.

11 Êtes-vous sûr qu'aucun des groupes présents dans la zone cible n'est désigné par le bailleur comme « terroriste » ?

OUI NON

**Dans la négative**, comment le respect des exigences du bailleur sera-t-il assuré tout en maintenant une approche basée sur les principes ?

Capacité organisationnelle :

12 Votre organisation dispose-t-elle des capacités de gestion financière, de gestion des subventions et de gestion de projet nécessaires à la mise en œuvre du projet ?

OUI NON

**Si ce n'est pas le cas**, assurez-vous que les ressources nécessaires, y compris les ressources humaines, sont incluses dans le budget et couvertes par le bailleur.